17 КАНАЛОВ ГДЕ ВЗЯТЬ ЗАЯВКИ

или где искать ваших клиентов

Описание:
На сегодня существует множество каналов по привлечения и поиску клиентов. Ниже я привел 17 источников которые могут вам пригодиться. Однако активно задействовать их все затратно по времени и финансам.

Рекомендации:
Проанализируйте ваши топ-5 источников и уделите им больше внимания. В основном качественный трафик приносят именно они. И в любой кризисной ситуации подключайте остальные.

1.	Сарафан	• Ваши довольные клиенты • Партнеры • Отзывы
2.	Сайт	• Основной сайт компании • Целенаправленный лендинг
3.	Карты	• Яндекс Карты • Google Карты • 2ГИС
4.	Поисковые системы	• Яндекс • Google
5.	Отзывы	• На сайтах отзовиках • Карты (Яндекс, Google, 2ГИС) • Основной сайт компании • Соц.сети компании
6.	ВКонтакте	• Таргетинг • Группа компании или личная страница • Stories • Коллаборации • Reels • Личная переписка
7.	Instagram	• Таргетинг • Группа компании или личная страница • Stories • Коллаборации • Reels • Личная переписка

8.	Facebook	• Таргетинг • Группа компании или личная страница • Stories • Коллаборации • Reels • Личная переписка
9.	Рассылка	• Тематические чаты • База (WhatsApp, Telegram) • Email • SMS
10.	Яндекс Директ	• Огромный потенциал по поиску заявок/клиентов
11.	YouTube	• Личный бренд • Коллаборации
12.	Мероприятия	• Свои мероприятия • Государственные праздники • Городские мероприятия • Коллаборации
13.	Партнеры	• Партнерская программа • Акции • Мероприятия
14.	Автообзвон	• Текущие клиенты • Бывшие клиенты • Холодная база контактов
15.	Наружная реклама	• Рекламные щиты • Плакаты • Вывески
16.	Акции	• В соц.сетях • Реклама в филиале/офисе компании • Таргет и контекст реклама • На сайте компании • Коллаборации • Реклама на картах (Яндекс, Google, 2ГИС)
17.	Авито	• И другие подобные площадки по поиску вакансий и предложению услуг